HAVELO

PLANO GRATUITO

MÁQUINA DE VENDAS

Por que o anúncio traz gente e a venda não vem, e as 6 peças que resolvem isso.

Bônus no final: uma consultoria gratuita

01 CONTEÚDO | 02 ANÚNCIO | 03 TRÁFEGO | 04 SITE | 05 CRM | 06 ATENDIMENTO

ANTES DE COMEÇAR

TRÁFEGO NÃO É VENDA

Anúncio traz gente. Mas entre o clique e o pagamento existe um caminho, e cada buraco nele leva um cliente embora, junto com o dinheiro que você pagou para ele chegar.

FAÇA A CONTA (EXEMPLO)

R$ 3.000 de anúncio no mês trazem **300 contatos**. Se metade se perde no WhatsApp, **R$ 1.500 vão para o lixo** todo mês, antes de alguém perguntar o preço.

O problema quase nunca é o anúncio. É o caminho. A máquina de vendas são 6 peças que fecham esses buracos, na ordem em que o cliente passa por eles.



Entra cliente em cima. Sai venda embaixo.

01 CONTEÚDO

Quem não compra hoje esquece de você amanhã.

VOCÊ SE RECONHECE?

- ☐ Meu perfil fica semanas sem post.
- ☐ Só posto promoção, sem mostrar cliente nem resultado.

O QUE ISSO CUSTA

> A maioria das pessoas não compra no primeiro contato. Se a sua marca some, a venda vai para o concorrente que apareceu na hora certa.

A SOLUÇÃO

Conteúdo que ensina e mostra resultado toda semana, para a sua empresa ser lembrada no dia em que o cliente decidir.

Na HAVELO: Planejamos, roteirizamos, gravamos e publicamos.

Ferramentas: Reels, stories e agendamento de posts no Hélio AI CRM.

---

02 ANÚNCIO

Seu anúncio fala com todo mundo e não convence ninguém.

VOCÊ SE RECONHECE?

- ☐ Dependo de indicação para vender.
- ☐ Já impulsionei post e não sei o que voltou.

O QUE ISSO CUSTA

> Sem uma oferta clara para o público certo, você paga para aparecer para quem nunca vai comprar.

A SOLUÇÃO

Uma oferta clara para cada público, com um próximo passo: chamar no WhatsApp ou conhecer a sua página.

Na HAVELO: Criamos a oferta, os anúncios e as campanhas.

Ferramentas: Meta (Instagram e Facebook) e Google Ads.

03 GESTÃO DE TRÁFEGO

Você paga por clique, mas o que importa é quanto custa cada cliente.

VOCÊ SE RECONHECE?

- ☐ Não sei quanto custa conquistar um cliente (o CAC).
- ☐ Escolho anúncio pela curtida ou pelo clique.

O QUE ISSO CUSTA

> Sem saber o CAC, você não sabe se o anúncio dá lucro ou prejuízo, e pode estar pagando para vender.

A SOLUÇÃO

Cada venda ligada ao anúncio que a trouxe, e a verba indo para o que dá lucro.

Na HAVELO: Medimos toda semana e cortamos o que não vende.

Ferramentas: Meu Melhor Gestor e API de Conversão da Meta.

---

04 SITE

O cliente clica e vai embora em poucos segundos.

VOCÊ SE RECONHECE?

- ☐ O clique do anúncio cai só no meu perfil.
- ☐ Não mostro prova: clientes, números, depoimentos.

O QUE ISSO CUSTA

> Você paga pelo clique e perde a pessoa antes de ela entender o que você faz.

A SOLUÇÃO

Uma página que diz o que você faz, prova que funciona e leva direto para o WhatsApp.

Na HAVELO: Criamos a página, rápida no celular e com rastreamento.

Ferramentas: Página com botão de WhatsApp e Pixel da Meta.

05 CRM

Quantos "vou pensar" ninguém procurou de novo?

VOCÊ SE RECONHECE?

- [ ] Não sei quantos contatos chegaram no mês.
- [ ] Ninguém sabe em que pé está cada negociação.

O QUE ISSO CUSTA

> Cada orçamento sem retorno é uma venda que ficou na mesa, e você já pagou para esse contato chegar.

A SOLUÇÃO

Cada contato num lugar só, com a etapa e o próximo passo, e lembrete para ninguém ser esquecido.

Na HAVELO: Montamos o funil do jeito que a sua empresa vende.

Ferramentas: Hélio AI CRM.

---

06 ATENDIMENTO AUTOMÁTICO

Quem responde primeiro leva a venda.

VOCÊ SE RECONHECE?

- [ ] O cliente espera horas pela primeira resposta.
- [ ] Mensagem da noite só é vista no dia seguinte.

O QUE ISSO CUSTA

> Quem responde em até 1 hora tem cerca de 7 vezes mais chance de qualificar o cliente do que quem demora.[1]

A SOLUÇÃO

Um atendente de IA que responde em segundos, 24 horas, tira dúvidas, separa quem quer comprar e marca o horário.

Na HAVELO: Treinamos o atendente com as informações da sua empresa.

Ferramentas: Hélio AI CRM, no WhatsApp e no Instagram.

[1] Oldroyd, McElheran e Elkington, "The Short Life of Online Sales Leads", Harvard Business Review, 2011.

AS FERRAMENTAS DA HAVELO

TUDO CONECTADO

Ferramenta solta não vende: quando o anúncio não sabe quem comprou, ele continua trazendo curioso. Com as peças conversando, o anúncio traz, o atendimento responde, o funil organiza e a venda volta para o anúncio aprender quem compra.

HÉLIO AI CRM

DESENVOLVIDA PELA HAVELO

- Agentes de IA no WhatsApp e no Instagram, 24 horas por dia.
- Funil de vendas em quadro, com valores e relatório de conversão.
- Follow-up automático com quem parou de responder.
- Marca reuniões no Google Agenda, com link do Meet.
- "Comente QUERO e receba no Direct" no Instagram.
- API de Conversão da Meta: a venda fechada no funil volta para a Meta, e o anúncio aprende a achar quem compra.

MEU MELHOR GESTOR

GESTÃO DE TRÁFEGO

Uma alternativa para quem quer acompanhar a gestão de tráfego e os resultados das campanhas de perto.

RAIO-X DA SUA MÁQUINA

ONDE A SUA VENDA ESTÁ ESCAPANDO?

Marque cada pergunta que você **não** sabe responder agora, com número. Cada marca é venda escapando.

- [ ] **CONTEÚDO**
  Quantas pessoas viram o seu conteúdo e chamaram você no último mês?
- [ ] **ANÚNCIO**
  Quanto você investiu em anúncio no mês passado e quantos contatos isso trouxe?
- [ ] **TRÁFEGO**
  Quanto custa conquistar um cliente na sua empresa (o CAC)?
- [ ] **SITE**
  De cada 100 pessoas que visitam a sua página, quantas chamam você?
- [ ] **CRM**
  Quantos orçamentos do mês passado ficaram sem retorno?
- [ ] **ATENDIMENTO**
  Quanto tempo o seu cliente espera pela primeira resposta, inclusive à noite?

COMO CALCULAR O CAC

Quanto você investiu para atrair clientes no mês, dividido pelo número de clientes novos. Exemplo: R$ 3.000 ÷ 15 clientes = **R$ 200 por cliente**.

Nenhuma marca	**A sua máquina está medida. Hora de acelerar.**
1 ou 2 marcas	**Tem venda escapando em uma ou duas peças.**
3 ou mais	**Você está pagando para atrair e deixando a venda escapar. A próxima página é para você.**

HAVELO

SEU BÔNUS

VOCÊ GANHOU UMA CONSULTORIA GRATUITA

Uma conversa por vídeo com um especialista da HAVELO, sem compromisso. Fazemos o raio-x da sua máquina com você: onde a venda está escapando, quanto isso custa e por qual peça começar.

AGENDAR MINHA CONSULTORIA →

Chame no WhatsApp **(21) 99448-9178** e escolha o melhor horário.
Ou responda **CONSULTORIA** aqui no direct.

Conheça a HAVELO em **havelo.com.br**